

## Kalkulation in der Gebäudereinigung

Die Angebotskalkulation von Reinigungs- und Serviceleistungen bildet die Grundlage für den wirtschaftlichen Erfolg von Unternehmen. Verschiedene Fragestellungen, die einen Einfluss auf die Wettbewerbsfähigkeit und Auskömmlichkeit des Angebotes nehmen, sind im Vorfeld zu berücksichtigen und unter einen Hut zu bringen.

In diesem Seminar erwerben Sie das Handwerkzeug für die sichere Kalkulation von Reinigungs- und Serviceleistungen und sichern damit Ihren wirtschaftlichen Erfolg.

### Die Inhalte im Überblick:

#### Im Modul 1 Rechtsgrundlagen für Reinigungsaufträge lernen Sie, ...

- ...welche Vertragsgrundlagen gelten.
- ...welche tariflichen Vorgaben bei der Stundenlohnkalkulation zu berücksichtigen sind.

#### Im Modul 2 Kalkulation Maschinenkosten lernen Sie, ...

- ...wie Sie Maschinenkosten exakt ermitteln.
- ...wie Sie einen Maschinenverrechnungssatz generieren.
- ...wie Sie eine Wirtschaftlichkeitsberechnung vornehmen.

#### Im Modul 3 Ermittlung Leistungsvorgaben lernen Sie, ...

- ...wie Sie realistische Arbeitszeiten und Leistungsvorgabe für Ihre Angebotskalkulation ermitteln.

#### Im Modul 4 Kalkulation Stundenverrechnungssatz lernen Sie, ...

- ...welche Kosten Einfluss auf den Stundenverrechnungssatz haben.
- ...wie Sie lohn-, auftrags- und unternehmensbezogene Kosten ermitteln.
- ...wie Sie Kalkulationszuschläge errechnen und damit einen auskömmlichen Stundenverrechnungssatz kalkulieren.

## Kalkulation in der Gebäudereinigung

### Ihr besonderer Nutzen:

Sie lernen selbstbestimmt und nachhaltig durch die Kombination von Präsenzlernphasen im Seminarraum, in Verbindung mit dem *Online-Kurs Kalkulation in der Gebäudereinigung* der Borgstedt Akademie.

Als Seminar Teilnehmer erhalten Sie zusätzlich, kostenlosen und unbegrenzten Zugang zum *Online Kurs Kalkulation in der Gebäudereinigung* der Borgstedt Akademie. Auf diese Weise erweitern Sie Ihr Wissen effizient, dynamisch, wo und wann Sie wollen und didaktisch sinnvoll.

Darüber hinaus lernen die Teilnehmer Optimierungspotenziale zu identifizieren und auszuschöpfen und damit die Ertragslage des Unternehmens zu verbessern.

### Zielgruppe:

- Selbständige und Unternehmer der Gebäudereinigung
- Kalkulatoren
- Neu- und Quereinsteiger in der Gebäudereinigung
- Mitarbeiter mit vertrieblichen Aufgaben wie z. B. Betriebs-, Bereichs-, Objektleiter, Servicemanager u. ä.
- Verantwortliche für die Eigen- und Fremdreinigung in Unternehmen, Organisationen und Kommunen
- Hauswirtschaftsleitungen

### Dauer:

2 Seminartage - 09.00h - 16.00h

### Ihr Trainer:

**Michael Borgstedt** B.A., Unternehmensberater, Management Trainer, Redner und Autor, Gebäudereiniger Meister, Arbeits- Systemgestalter (Refa), Qualitäts- und Umweltmanagement Beauftragter (TÜV-Nord), Lehrbeauftragter an der Fachhochschule des Mittelstandes (FHM) im Studiengang General Service Management.